



此致：陳 婷小姐（Ms CHAN Ting Arita） / 聰美然國際（SBN International）

### 獨立鑑定報告（“報告”）

公司名稱：聰美然國際（SBN International）  
老闆和創立人：陳 婷小姐（Ms CHAN Ting Arita）  
商業登記號碼：30588056-000-04-13-9  
成立日期：1999 年 4 月 1 日  
業務項目和網站：  
1. 聰美然理財規劃服務（www.sbnfinancialplanning.com）  
2. 聰美然工作坊（www.smartbeautynatural.com）  
3. NBG 法國香薰皮膚和身體護理品（www.naturalbeautygarden.org）

本報告旨在鑑定聰美然國際（SBN International）生意業務實況，通過識別陳 婷小姐提供各項業務相關有效正式文件的內容數據（“有效文件”），以確定反映下列相關業務信息。此報告僅向陳 婷小姐/聰美然國際提供相關個人及公司業務鑑定總結資訊，方便向客戶朋友溝通其保險專業履歷表。

#### 正式有效文件清單如下：

1. 聰美然國際商業登記證
2. 保險國際專業資格證書，共 4 個
3. 國際 SOS 救援中心的工作證明信件
4. 人壽保險公司平台 1：工作時間從 1997 年 3 月至 2005 年 1 月：
  - a. 保險公司業務代理人的聘任協議合約書；
  - b. 已辭職的保險業務代理人職員編號：056919；
  - c. 保險公司確認信件：保險代理人自願離職。
5. 人壽保險經紀平台 2：工作時間由 2005 年 2 月至 2014 年 5 月（至今）
  - a. 保險經紀公司註冊業務代表聘任協議；
  - b. 香港專業保險經紀協會（PIBA）註冊業務代表（TR）編號：PIBA-0306-003631
6. 綜合保險經紀平台 3：工作時間從 1999 年至 2014 年 5 月（至今）：
  - a. 香港保險顧問聯會（CIB）註冊業務代表（TR）編號：CIB-070-TR-013187
7. 人壽保險公司平台 1：正式有效文件如下：
  - a. 保險公司每月薪金及客戶名單報告；
  - b. 保險生意傭金收入
  - c. 新生意保單申請表；
  - d. 孤兒的客戶名單（繼承已離職前任保險業務代理人的孤兒保單客人）；
  - e. 由 1997 至 2005 年保單資料副本
8. 人壽保險經紀平台 2：正式有效文件：
  - a. 從平台 1 轉介到平台 2 的舊客戶名單；
  - b. 新生意的新客戶名單；
  - c. 由 2005 年至 2014 年 5 月的保單資料
9. 綜合保險經紀平台 3：正式有效文件：
  - a. 綜合保險客戶名單；
  - b. 由 1999 年 2014 年 5 月的保單資料
10. 保險平台 1，2 和 3 的所有男性客戶名單和保單資料
11. 保險客戶的感謝證言共 16 封信件
12. 講座及工作坊的學生名單及聯繫人列表
13. 陳 婷進修天然美容養生的短期教育證書，共取得 12 張文憑
14. 工作坊收費學生合約書 114 張
15. 工作坊學生證言 75 張
16. 法國精油護膚品採購發票
17. 慈善捐贈收據
18. 陳 婷在香港及法國讀書的學歷證書
19. 香港政府物業差餉稅單（家庭物業）



完成以上正式有效文件鑑定程序後，保險業務的數據分析，以列表方式說明，記載在附錄 1 到 4，工作坊業務數據分析，記載在附錄 5，主要資訊總結如下：

1. SBN 財務策劃服務 (www.sbnfinancialplanning.com)

a. 陳 婷已獲得 4 個國際保險專業資格及證書如下：

1. 美國壽險管理學會院士榮銜 (FLMI)
2. 美國壽險理財院士榮銜 (LUTCF)
3. 人壽及醫療保險核保證書 (UND)
4. 保險理財規劃師協會證書 (IFPC)

b. 陳 婷有保險客戶名單總共 356，包括人壽保險公司平台 1 的 130 孤兒客戶名單（繼承已離職前任保險代理人的保單客戶）及由平台 1 服務轉介 63 舊客戶（是陳 婷親自簽發保單客戶）到人壽保險經紀平台 2，保客名單是從 1997 年 3 月到 2014 年 5 月期內在三個平台合共總生意。客戶名單是 3 個平台（人壽及綜合保險生意）總和，有一些是重複的客戶，因為他們在不同的平台 1，2 和 3，在不同的時間內，由陳 婷推介及安排下，購買不同種類的保單。

c. 陳 婷親自簽發保險客戶名單總共 236，包括一些重複的客戶，因為他們在不同的平台 1，2 和 3，在不同的時間內，由陳 婷推介及安排下，購買不同種類的保單，保客名單是從 1997 年 3 月至 2014 年 5 月期內在三個平台合共總生意。

d. 陳 婷的保險生意分析，在平台 1 有 44% 是介紹新生意；在平台 2 有 48% 是介紹新生意；在平台 3 有 21% 是介紹新生意。舊客戶介紹新生意的家庭關係可從個別保單資料受益人部分識別出來，其中一些可被識別，例如父親，丈夫，兄弟姐妹，而一些介紹關係不能被識別，例如表兄妹，兄弟姐妹，同事，同學，朋友等。

e. 陳 婷的保單續保率是 90% 以上，是證明保險生意穩定。保單續保率是在保險行業裡，量度保險生意業務穩定性的公認因素。此續保率是從陳 婷在人壽保險公司平台 1 最後一年服務期間，由 2004 年 1 月至 2004 年 12 月內的每月糧單所記錄。人壽及綜合保險經紀平台 2 和 3 則沒有向陳 婷或任何其他業務代表提供個人續保率。

f. 陳 婷共收到 16 封保險客戶證言推薦信，是她的客戶讚賞她的保險專業知識和服務態度。首 13 封客戶證言信件，是陳 婷于 2005 年初從人壽保險公司平台 1 辭職，再轉職到新人壽保險經紀平台 2 時收到。另外新 3 封男性客戶證言推薦信，則是在準備此報告 2013 保險生意分析作案例研習時收到。摘錄客戶證言信件部分內容已張貼到陳 婷的保險事業網站以供參考 (www.sbnfinancialplanning.com)。

g. 陳 婷的保險生意以女性為大多數，這可從她的客戶性別數據分析比例上反映（百分比不包括公司客戶及兒童客戶），在平台 1 有 67% 女性客戶和 28% 的男性顧客；平台 2 有 56% 為女性客戶和 32% 的男性顧客；平台 3 有 55% 女性客戶和 38% 的男性顧客。在全部男性顧客中，46% 是轉介男性客戶，如下列分析表所示。

針對全部男性客戶類別，我們進行了個別專項的分析鑑定程序，相關數據見附錄 2，反映相關信息總結如下：



全部男性客戶數目為 41 人，是平台 1，2 和 3（人壽及綜合保險生意）的總和。所有的男性客戶的名字可以從平台 1，2 和 3 的 3 份客戶名單及保單資料上印証確認。根據新生意保單申請表格和保單資料上，可以識別現有客戶引薦介紹一些新男性客戶的家庭關係，例如丈夫和父親，而有一些我們是無法識別，例如表兄妹，同事，朋友關係。

所有男性保險客戶的來源類別和與保險代理人關係，見分析列表如下，我們不能鑑定每一個男性客戶來源，只可確認部分是可識別介紹客人及那些有寫保險客戶證言推薦信件的客户。

| 客人來源類別      | 類別定義/與保險代理人的關係        | 男性數目 |         |
|-------------|-----------------------|------|---------|
| 1. 同學       | 小學、中學、大學的同學           | 4    | 9.76%   |
| 2. 演講會的朋友   | 在香港的國際演講會社團（城市大學及中環人） | 4    | 9.76%   |
| 3. 親人       | 家人和親戚                 | 4    | 9.76%   |
| 4. 孤兒客戶     | 繼承平台 1 先前辭職代理人的孤兒客戶   | 4    | 9.76%   |
| 5. 職業上認識的朋友 | 為陳 婷在職業上提供服務認識的人      | 3    | 7.32%   |
| 6. 同事       | 從以前工作的地方認識的老同事        | 2    | 4.87%   |
| 7. 朋友       | 其他各界朋友                | 1    | 2.43%   |
| 8. 介紹客戶     | 介紹給陳 婷的新客戶            | 19   | 46.34%  |
|             | 合共                    | 41   | 100.00% |

- h. 陳 婷的保險生意，以 2013 年全年業績分析作案例研習，詳細生意內容分析表記錄在附錄 3。

2013 年全年，陳 婷有 10 個客戶，總共簽發 18 張保單，保障額達港幣 HK\$15,739,000，收到的年供保費總額為港幣 HK\$415,325.80。當中客戶是 5 名女性（50%），3 名男性（30%）和 2 名兒童（20%）。60% 來自轉介客戶/學生，都是老客戶的翻單生意。那 3 名男性客人（男性顧客的 100%）全部寫客戶證言說明自己與陳 婷如何認識和關係，生意來源，他們已經購買什麼保險，介紹誰向陳 婷買保險，以及在什麼地方洽談保險，對陳 婷的保險服務意見等等。

- i. 陳 婷的保險生意，以推介有保證基礎的保障及年金產品為主，而不是投資相連產品。她曾簽發總共只有 6 張投資相連保單在平台 1，簽發 1 張投資相連年金計劃；在平台 2，總共簽發 5 張投資相連儲蓄計劃。所有其他保單都是保障計劃。

## 2. 聰美然工作坊業務（[www.smartbeautynatural.com](http://www.smartbeautynatural.com)）

工作坊業務數據分析表記錄在附錄 5，由 2009 年至 2014 年 5 月(至今)，主要信息總結如下：

- a. 聰美然工作坊學生總人數 386，包括重複的學生，分別于 2009 年 2 月至 2014 年 5 月期間參加日本徒手青春美容學（JFRS）和絲巾創意魅力（SCF）的講座及工作坊。
- b. 工作坊收費學生總人數是 120，包括重複的學生，分別于 2009 年 2 月至 2014 年 5 月期間參加日本徒手青春美容學（JFRS）和絲巾創意魅力（SCF）的工作坊。



- c. 于 2009 年 2 月至 2014 年 5 月期間，收到工作坊學生證言問卷總共有 75 份，大多數評級為 4 和 5 級，評級共分為 1 至 5 級，而 5 級是最優秀級別。一些私人及機構工作坊的學生沒有回覆證言問卷。
- d. 聰美然于 2010 年 10 月至 2014 年 5 月期間，共有 3 個團體組織合辦講座和工作坊。
- e. 陳 婷于 2009 至 2010 年進修天然美容養生短期課程，共獲得 12 張證書。
- f. 有部份工作坊學生，成為陳 婷在平台 2 的保險客戶，是聰美然理財規劃服務及工作坊的交叉銷售業務。
- g. 所有學生是女性，成為女性目標市場。

3. Natural Beauty Garden 法國香薰護膚和身體護膚品業務 (www.naturalbeautygarden.org)

Natural Beauty Garden 于 2012 年 10 月至 2014 年 3 月 31 日期間，採購天然油，精油，芳香精油混合油，花水等等，合共交易量總和 17,090 毫升。

4. 陳 婷個人檔案概述

a. 教育背景

陳 婷曾在香港城市大學修讀翻譯及在法國波爾多第三大學修讀法語。

b. 保險傭金收入

陳 婷在人壽保險公司平台 1，于 1997 年 3 月至 2005 年 1 月的正式薪資報告中，每年及所有保險傭金收入被記錄在附錄 4，是屬於陳 婷私人 and 保密資料，作她個人私下參考所用。

c. 個人財務及家庭房產擁有權

陳 婷一直住在父母家，房產市值估計約 HK\$10,000,000，父母為物業擁有者。陳 婷父母在香港擁有超過一項物業財產。

d. 慈善捐款

陳 婷自 1997 年以來，一直有定期捐款予苗圃行動及作非定期捐款給其他慈善機構。

在鑑定程序中，所有正式有效文件內有關陳 婷個人資料及她的客戶資料，均在保密協議下，隱私權受到嚴格保護。此報告的目的不作任何評論或提供任何有關業務質量意見。於本報告簽發日期後，就其可能發生的任何事件和情況下，我們不承擔任何更新報告內容的責任。

此致

全部保險客人構成分析及人數列表

|                             | 客戶<br>總數 | 孤兒/<br>服務轉介<br>客戶 | 直接客戶                               | 男性                                  | 女性                              | 兒童         | 公司        | 介紹/<br>學生   | 續保率       |
|-----------------------------|----------|-------------------|------------------------------------|-------------------------------------|---------------------------------|------------|-----------|-------------|-----------|
| 平台 1<br>1997-1.2005<br>(離職) | 239      | 130               | 119<br>(100%)                      | 33<br>(28%)                         | 80<br>(67%)                     | 6<br>(5%)  | -         | 52<br>(44%) | 90%<br>以上 |
| 平台 2<br>2005-5.2014<br>(現職) | 88       | 63                | 88<br>(100%)<br>(NB:25 &<br>TB:63) | 29<br>(32%)<br>(O:5, N:3 &<br>T:21) | 56<br>(56%)<br>(N:14 &<br>T:42) | 3<br>(12%) | -         | 12<br>(48%) | 沒有        |
| 平台 3<br>1999-5.2014<br>(現職) | 29       | -                 | 29<br>(100%)                       | 11<br>(38%)<br>(N:5 & O:6)          | 16<br>(55%)                     | -          | 2<br>(7%) | 6<br>(21%)  | 沒有        |
| 合共                          | 356      | 193               | 236                                | 73                                  | 152                             | 9          | 2         | 70          | -         |

Note

1. 平台 1：人壽保險公司（已辭職的保險業務代理人職員編號：056919）
2. 平台 2：人壽保險經紀（註冊業務代表編號：PIBA-0306-003631）
3. 平台 3：綜合保險經紀（註冊業務代表編號：CIB-070-TR-013187）
4. NB 是新生意。
5. TB 是服務轉移生意。
6. N 代表新客戶，不存在於平台 1，2 和 3。
7. O 代表舊客戶，存在於平台 1，2 和 3。
8. T 代表服務轉介客戶，是陳 婷在平台 1 親自簽發保單。
9. 保險客戶名單總共 356，客戶名單是 3 個平台（人壽及綜合保險生意）總和，包括有一些是重複的客戶，因為他們在不同的平台 1，2 和 3，在不同的時間內，由陳 婷推介及安排下，購買不同種類的保單。
10. 總共 130 孤兒客戶名單，是繼承平台 1 已離職前任保險代理人的保單客戶，不是新生意。
11. 總共服務轉介 63 舊客戶（是陳 婷親自簽發保單客戶）由平台 1 轉介到人壽保險經紀平台 2，不是新生意。
12. 平台 2 的客戶總數 88，是包括有一些重複的新生意及服務轉移生意客戶。
13. 親自簽發保險客戶名單總共 236，包括一些重複的客戶，因為他們在不同的平台 1，2 和 3，在不同的時間內，由陳 婷推介及安排下，購買不同種類的保單，是陳 婷親自簽發保單客戶。
14. 男性是 18 歲成年男性客戶。總數 73 包括一些重複的客戶在平台 1，2 和 3。
15. 女性是 18 歲成年女性客戶。
16. 兒童是 18 歲以下受保人。
17. 公司是企業法人。
18. 介紹客人是新客人由現有客人，朋友，親友推薦介紹。
19. 學生是聰美然工作坊轉介成為交叉業務客源。
20. 保單續保率 90% 以上，是在保險行業裡，量度保險生意業務穩定性的公認因素。
21. 真實直接男性客戶是 41 人。  
以下是計算方法：  
男性客戶總和 - 平台 2 舊客戶 - 平台 2 服務轉介客戶 - 平台 3 舊客戶

中匯安達會計師事務所有限公司

作鑑定用途

日期：2014 年 5 月 29 日

全部男性客戶分析列表

| 客戶名單  | 客戶証言信 | 婚姻狀況 | 與保險代理人或現有客人關係        | 客源類別     |
|-------|-------|------|----------------------|----------|
| 客戶 1  | 有     | 已婚   | Centraler演講會朋友       | 演講會朋友    |
| 客戶 2  |       | 不知道  | 孤兒客人                 | 孤兒客人     |
| 客戶 3  |       | 已婚   | 開鎖師父                 | 職業上認識的朋友 |
| 客戶 4  |       | 已婚   | 保險代理人父親              | 親人       |
| 客戶 5  |       | 已婚   | 小學同學                 | 同學       |
| 客戶 6  |       | 已婚   | 現有客人丈夫               | 介紹客人     |
| 客戶 7  |       | 已婚   | 現有客人丈夫               | 介紹客人     |
| 客戶 8  | 有     | 已婚   | 保險代理人表弟              | 親人       |
| 客戶 9  |       | 已婚   | 現有客人丈夫               | 介紹客人     |
| 客戶 10 |       | 已婚   | 現有客人丈夫               | 介紹客人     |
| 客戶 11 |       | 已婚   | 現有客人父親               | 介紹客人     |
| 客戶 12 |       | 已婚   | 保險代理人母親的醫生           | 職業上認識的朋友 |
| 客戶 13 |       | 已婚   | 現有客人丈夫               | 介紹客人     |
| 客戶 14 |       | 已婚   | 現有客人兄弟               | 介紹客人     |
| 客戶 15 |       | 已婚   | 現有客人表弟               | 介紹客人     |
| 客戶 16 |       | 已婚   | 保險代理人同事              | 同事       |
| 客戶 17 |       | 已婚   | 現有客人丈夫               | 介紹客人     |
| 客戶 18 |       | 已婚   | 現有客人父親               | 親人       |
| 客戶 19 |       | 已婚   | 現有客人丈夫               | 介紹客人     |
| 客戶 20 |       | 已婚   | 現有客人父親               | 介紹客人     |
| 客戶 21 | 有     | 已婚   | 現有客人丈夫               | 介紹客人     |
| 客戶 22 | 有     | 不知道  | 城市大學演講會朋友            | 演講會朋友    |
| 客戶 23 |       | 已婚   | 中學同學                 | 同學       |
| 客戶 24 | 有     | 已婚   | 城市大學演講會朋友            | 演講會朋友    |
| 客戶 25 |       | 已婚   | 保險代理人母親朋友            | 介紹客人     |
| 客戶 26 |       | 已婚   | 保險代理人姊夫              | 親人       |
| 客戶 27 |       | 已婚   | 孤兒客人朋友               | 介紹客人     |
| 客戶 28 |       | 已婚   | 現有客人丈夫               | 孤兒客人     |
| 客戶 29 |       | 不知道  | 保險代理人同事(SOS國際緊急救援中心) | 同事       |
| 客戶 30 | 有     | 已婚   | 小學同學                 | 同學       |
| 客戶 31 |       | 已婚   | 現有客人朋友               | 介紹客人     |
| 客戶 32 |       | 已婚   | 柯達相機修理員              | 職業上認識的朋友 |
| 客戶 33 |       | 已婚   | 現有客人丈夫               | 介紹客人     |
| 客戶 34 |       | 已婚   | 現有客人丈夫               | 孤兒客人     |
| 客戶 35 | 有     | 已婚   | 現有客人丈夫,城市大學校友        | 同學       |
| 客戶 36 |       | 已婚   | 現有客人丈夫               | 介紹客人     |
| 客戶 37 |       | 不知道  | 現有客人朋友               | 介紹客人     |
| 客戶 38 |       | 已婚   | 城市大學演講會朋友            | 演講會朋友    |
| 客戶 39 |       | 已婚   | 孤兒客人                 | 孤兒客人     |
| 客戶 40 |       | 已婚   | 保險代理人義工朋友            | 朋友       |
| 客戶 41 |       | 已婚   | 現有客人丈夫               | 介紹客人     |

總結:

| 客人來源類別   | 類別定義/與保險代理人的關係                   | 男性數目         |
|----------|----------------------------------|--------------|
| 同學       | 小學、中學、大學的同學                      | 4 (9.76%)    |
| 演講會的朋友   | 在香港的國際演講會社團 (城市大學及Centraler 中環人) | 4 (9.76%)    |
| 親人       | 家人和親戚                            | 4 (9.76%)    |
| 孤兒客戶     | 繼承平台 1 先前辭職代理人的孤兒客戶              | 4 (9.76%)    |
| 職業上認識的朋友 | 為陳 婷在職業上提供服務認識的人                 | 3 (7.32%)    |
| 同事       | 從以前工作的地方認識的老同事                   | 2 (4.87%)    |
| 朋友       | 其他各界朋友                           | 1 (2.43%)    |
| 介紹客戶     | 介紹給陳 婷的新客戶                       | 19 (46.34%)  |
| 合共       |                                  | 41 (100.00%) |

2013年保險生意分析列表

| 客戶名單  | 保險計劃               | 性別 | 婚姻狀況 | 家庭身份 | 客源及類別      | 保障額總額 (HKD)                       | 保障額 (USD)                   | 每年保費總額 (HKD)                       | 每年保費 (USD)               |
|-------|--------------------|----|------|------|------------|-----------------------------------|-----------------------------|------------------------------------|--------------------------|
| 客戶 1  | 人壽<br>年金退休長俸<br>危疾 | 女性 | 單身   | n/a  | 舊客 保險代理人自己 | 1,950,000.00<br>Nil<br>507,000.00 | 250,000.00<br><br>65,000.00 | 9,828.00<br>36,000.00<br>14,870.31 | 1,260.00<br><br>1,906.45 |
| 客戶 2  | 危疾                 | 男性 | 已婚   | 丈夫   | 舊客 同學      | 1,000,000.00                      |                             | 31,030.00                          |                          |
| 客戶 3  | 危疾<br>危疾           | 男性 | 已婚   | 丈夫   | 舊客 介紹客戶    | 500,000.00<br>500,000.00          |                             | 16,155.00<br>15,015.00             |                          |
| 客戶 4  | 危疾<br>危疾           | 女性 | 已婚   | 妻子   | 舊客 介紹客戶    | 500,000.00<br>500,000.00          |                             | 13,255.00<br>12,175.00             |                          |
| 客戶 5  | 危疾<br>危疾           | 兒童 | 女孩   | 女兒   | 新客 介紹客戶    | 500,000.00<br>500,000.00          |                             | 5,425.00<br>4,235.00               |                          |
| 客戶 6  | 年金退休長俸             | 女性 | 單身   | n/a  | 新客 學生      | Nil                               |                             | 12,000.00                          |                          |
| 客戶 7  | 年金退休長俸<br>危疾       | 女性 | 已婚   | 妻子   | 舊客 同學      | Nil<br>468,000.00                 | <br>60,000.00               | 100,000.00<br>15,186.60            | <br>1,947.00             |
| 客戶 8  | 人壽<br>年金退休長俸       | 男性 | 已婚   | 丈夫   | 舊客 同學      | 7,800,000.00<br>Nil               | 1,000,000.00                | 35,410.75<br>24,000.00             | 4,539.84                 |
| 客戶 9  | 年金退休長俸             | 女性 | 已婚   | 妻子   | 舊客 介紹客戶    | Nil                               |                             | 60,000.00                          |                          |
| 客戶 10 | 危疾<br>危疾           | 兒童 | 男孩   | 兒子   | 新客 介紹客戶    | 507,000.00<br>507,000.00          | 65,000.00<br>65,000.00      | 4,983.74<br>5,756.40               | 638.94<br>738.00         |
| 合共    |                    |    |      |      |            | 15,739,000.00                     | 1,505,000.00                | 415,325.80                         | 11,030.23                |

分析總結

1. 客戶總數 10 人。
2. 7 個舊客 (70%) 3個新客 (30%)。
3. 客戶來源構成：3 個同學 (30%)，5 個介紹客戶 (50%)，1 個工作坊學生 (10%)，1 個保險代理人自己 (10%)。
4. 性別：3 個男性 (30%)，5 個女性 (50%)，2 個兒童 (20%)。
5. 合共簽發 18 張保單。
6. 合共簽發保障額：HKD15,739,000。
7. 合共收到年供保費：HKD415,325.80。

中匯安達會計師事務所有限公司  
作鑑定用途  
日期：2014年5月29日

保險生意傭金收入

陳 婷在人壽公司平台 1 的保險傭金每年及全數收入為 (私人保密)，鑑證文件是于 1997 年至 2005 年保險代理人合約期內正式有效薪酬報告表。

| 平台 1<br>工作年份 | 保險傭金每年及全數收入<br>HKD |
|--------------|--------------------|
| 1997 - 1999  | (私人保密)             |
| 2000         | (私人保密)             |
| 2001         | (私人保密)             |
| 2002         | (私人保密)             |
| 2003         | (私人保密)             |
| 2004         | (私人保密)             |
| 2005         | (私人保密)             |
| 合共           | (私人保密)             |

中匯安達會計師事務所有限公司

作鑑定用途

日期：2014 年 5 月 29 日

聰美然工作坊生意分析列表

(由 2009 年 2 月 至 2014 年 5 月)

|        | JFRS<br>講座<br>學生 | JFRS<br>工作坊<br>學生 | SCF<br>講座<br>學生 | SCF<br>工作坊<br>學生 | 免費學生<br>講座<br>(JFRS & SCF) | 收費學生<br>工作坊<br>(JFRS & SCF) | 全部學生<br>講座 &<br>工作坊<br>(JFRS & SCF) |
|--------|------------------|-------------------|-----------------|------------------|----------------------------|-----------------------------|-------------------------------------|
| 合辦機構 1 | 64               | 31                | 35              | 4                | 99                         | 35                          | 134                                 |
| 合辦機構 2 | 87               | 18                | 80              | 18               | 167                        | 36                          | 203                                 |
| 合辦機構 3 | -                | -                 | -               | 6                | -                          | 6<br>(沒有簽合約)                | 6                                   |
| 陳婷私人學生 | -                | 38                | -               | 5                |                            | 43                          | 43                                  |
| 合共     | 151              | 87                | 115             | 33               | 266                        | 120                         | 386                                 |

分析總結

1. JFRS 工作坊：日本徒手青春美容學 (美容太極)。
2. SCF 工作坊：絲巾創意魅力 (絲巾藝術)。
3. 合共講座及工作坊免費學生 (JFRS 和 SCF) 總數 386，包括重複參加 JFRS 和 SCF 學生。
4. 合共講座免費學生 (JFRS & SCF) 總數 266，包括重複參加 JFRS 和 SCF 學生。
5. 合共講座收費學生 (JFRS & SCF) 總數 120，包括重複參加 JFRS 和 SCF 學生。
6. 合共收到 75 張收費學生證言問卷，評級在 4 及 5 級，5 為最優秀評級，有部分收費學生沒有回覆證言問卷。
7. 合共收到 114 張收費學生合約，有 6 個學生合辦機構不允許簽學生合約。

中匯安達會計師事務所有限公司

作鑑定用途

日期：2014 年 5 月 29 日